



Offre d'emploi Boissons Sambre et Meuse

Délégué Commercial

Présentation de l'entreprise :

Boissons Sambre et Meuse est une société du ***Groupe Chimay***. Nous distribuons des boissons variées à une clientèle professionnelle (Horeca, collectivités et grossistes).

Nous desservons également des boissons et du matériel aux festivités locales.

Nous sommes à la recherche de personnes talentueuses pour renforcer nos équipes de ventes Horeca.

Mission du poste :

En tant que Délégué Commercial, vous êtes la personne de référence dans le renforcement de la position de BSM et dans la réalisation de la croissance de l'entreprise.

Vous aurez pour principale mission de développer et consolider notre clientèle tout en garantissant une rentabilité nécessaire pour la société.

Responsabilités clés :

- Vous visitez et entretenez la clientèle.
- Vous êtes un ambassadeur de l'entreprise

- Vous développez la gamme produits au sein de votre clientèle
- Vous prospectez activement et de manière convaincante les clients potentiels
- Vous développez votre réseau et devenez incontournable dans la région
- Vous élaborez le planning des visites en fonction de vos objectifs et des besoins des clients
- Vous effectuez des rapports journaliers de vos activités.
- Vous gérez votre budget en respect avec notre stratégie
- Vous avez une grande flexibilité sur vos horaires en fonction des besoins pour un bon fonctionnement de l'entreprise

Profil recherché :

- Vous avez un esprit d'initiative et pouvez travailler en autonomie
- Vous êtes résistant au stress
- Un bon sens de la communication interne et externe
- Vous êtes orienté clients, résultats et vous disposez d'un esprit flexible
- Vous maîtrisez l'utilisation courante suite office (Excel, Outlook, Word)
- Vous disposez au minimum d'un Certificat d'Enseignement Secondaire Supérieur.
- Vous habitez et êtes participatif dans la région
- Une connaissance juridique est un atout
- Vous êtes rigoureux, organisé, proactif avec un bon esprit d'équipe
- Vous faites preuve d'un bon sens de l'analyse
- Vous veillez à l'équilibre entre les besoins des clients et une bonne gestion logistique

Ce que nous offrons :

- Un rôle prépondérant au sein de notre Société, avec un impact direct sur les ventes et la rentabilité de l'entreprise.
- Un développement personnel et humain au sein de la société
- Un contrat en CDI à temps plein.
- Un salaire compétitif.

- Un environnement stimulant au sein d'une entreprise dynamique.

Avantages :

- Éco-chèques
- Chèques-repas
- Participation aux frais exposés (internet, PC, GSM,...)
- Voiture de société
- 13ème mois
- Pécule de vacances
- Assurance hospitalisation
- Assurance de Groupe
- Autres avantages liés au ***Groupe Chimay***

Lieu du poste : Baileux (Chimay) / En présentiel

Candidature : Pour postuler, merci d'envoyer votre CV et votre lettre de motivation **exclusivement** à recrutement@b-s-m.be.

Date limite de candidature : 15/10/2025